

Angebotsmanagement

Das zubIT-Angebotsmanagement optimiert Deinen Angebotsprozess durch eine zentrale Verwaltung von Kunden-, Preis- und Lieferdaten. Automatisierte Funktionen wie Echtzeit-Synchronisation, präzise Preisgestaltung, anpassbare Datenbanken und mehrsprachige Angebote steigern die Effizienz und verbessern die Kundenbindung. Profitiere von intelligenten Vorschlägen und einer transparenten Dokumentation!

Warum

- Effizient
- Zeitersparnis
- Datenzuverlässigkeit
- Transparenz
- Wettbewerbsfähigkeit
- Kostensenkung
- Kundenzufriedenheit
- Flexibilität
- Integration
- Branding

Funktionen

- Angebotsverfolgung
- Kundenspezifische Preisgestaltung
- Berichtswesen
- Automatisierte Dokumentation
- Liefertermin Optimierung
- Preisauskunft
- Stets aktuelle Kalkulation
- Branding
- Multilinguale Bedienung
- Multilinguale Dokumentation

Dokumentation

- Angebot
- Auftrag
- Bestelleingangsbestätigung
- E-Mail
- Druck
- Automatischer Versand
- Generierung
- Fortlaufende Nummerierung

Schnittstellen

- E-Mail-Dienste
- CRM
- ERP
- Marktführende Übersetzungsdienste

zubIT

Partner für den Mittelstand

Gründung 1992

38 Mitarbeiter



Das ist zubIT-Angebotsmanagement

Das zubIT-Angebotsmanagement optimiert den gesamten Angebotsprozess durch eine zentrale Verwaltung und nahtlose Integration von Kunden-, Preis- und Lieferdaten. Automatisierte Funktionen wie die Echtzeit-Synchronisation mit CRM- und Warenwirtschaftssystemen sowie eine fortlaufende Angebotsnummerierung gewährleisten höchste Datenpräzision und Effizienz. Individuell anpassbare, mehrsprachige Angebote verbessern die Kundenbindung, während die automatische Stammlagerermittlung die Kosten für Anbieter und Kunden minimiert. So ermöglicht zubIT eine schnelle Angebotserstellung und einen klaren Wettbewerbsvorteil.

Präzise Preisgestaltung

Mit dem zubIT-System hast Du die Möglichkeit, Angebotspreise mit einer beeindruckenden Genauigkeit zu kalkulieren. Das Tool berücksichtigt dabei nicht nur unseren konstant ermittelten Stammlagerbestand, sondern auch die Verkaufsregion des Kunden. So erhältst Du immer die besten Preise, die auf die Bedürfnisse Deiner Kunden abgestimmt sind.

Umfassende Preisauskunft

Mit der umfassenden Preisauskunft, die Dir das Tool bietet, hast Du jederzeit Zugriff auf alle Preisdaten der Angebotsanlage. Du kannst die zuletzt angewendeten Preise und Margen für den spezifischen Kunden oder das betreffende Material schnell einsehen. So triffst Du fundierte Preisentscheidungen und zeigst Deinen Kunden, dass Du ihre Bedürfnisse ernst nimmst.

Anpassbare Datenbanken

Egal, was Deine Kunden benötigen – die Preise werden aus anpassbaren Datenbanken abgerufen, die speziell auf die Wünsche Deiner Kunden integriert werden können. Das bedeutet für Dich: mehr Flexibilität und mehr Optionen.

Unterstützende Funktionen für Deine Entscheidung

Der integrierte Preisvorschlag hilft Dir, die perfekten Preise für Deine Angebote zu finden. Er basiert auf hinterlegten Preisen, Margen und einer gründlichen Analyse der letzten Geschäfte mit Deinem Kunden und dem Artikel. So holst Du immer das Beste für deine Kunden heraus!

Automatisierte Preisfindung für maximale Effizienz

Warum kompliziert, wenn es auch einfach geht? Dank der Möglichkeit, Poolpreise oder individuelle Kundenpreise im optional angebundenes ERP-System zu hinterlegen, wirst Du sofort über die entsprechenden Preise informiert, die die Grundlage des Verkaufspreises bilden. So wird der Prozess der Angebots- und Auftragsanlage nicht nur beschleunigt, sondern auch die Genauigkeit der Preisgestaltung maximiert, was zu einer höheren Kundenzufriedenheit führt.

Optimierte Preisvorschläge

Mit unserer Software siehst Du nicht nur hinterlegte Pool- und individuelle Kundenpreise, sondern erhältst auch eine Berechnung der Marge der letzten 12 Monate sowie die letzte spezifische Marge für jeden Kunden. So triffst Du fundierte, kundenorientierte Preisentscheidungen!

Smarte Frachtkalkulation

Wähle gezielt Lieferanschriften aus, während das System automatisch das optimale Stammlager und die Frachtkosten ermittelt. Du hast jederzeit Einblick in die Frachtkosten und kannst bei Bedarf ein alternatives Lager wählen, da die verfügbare Menge pro Lager stets einsehbar ist – effizient, flexibel und kostensparend.

Automatisierte Freigabeprüfung

Bei Unterschreitung einer gewissen Marge wird die Freigabe von einer autorisierten Person angefordert, um die Gewinnspanne zu optimieren.

Warum

- Effizient
- Zeitersparnis
- Datenzuverlässigkeit
- Transparenz
- Wettbewerbsfähigkeit
- Kostensenkung
- Kundenzufriedenheit
- Flexibilität
- Integration
- Branding

Funktionen

- Angebotsverfolgung
- Kundenspezifische Preisgestaltung
- Berichtswesen
- Automatisierte Dokumentation
- Liefertermin Optimierung
- Preisauskunft
- Stets aktuelle Kalkulation
- Branding
- Multilinguale Bedienung
- Multilinguale Dokumentation

Dokumentation

- Angebot
- Auftrag
- Bestelleingangsbestätigung
- E-Mail
- Druck
- Automatischer Versand
- Generierung
- Fortlaufende Nummerierung

Schnittstellen

- E-Mail-Dienste
- CRM
- ERP
- Marktführende Übersetzungsdienste

Maßgeschneiderte Angebote für jeden Kunden

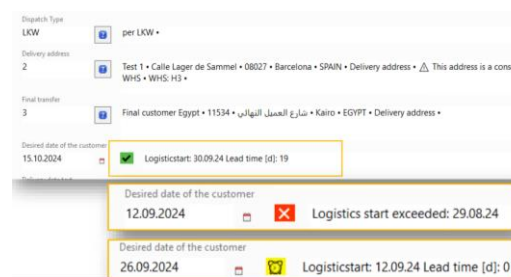
Die Individualisierung von Angeboten ist entscheidend für den Vertriebs Erfolg. Wähle aus einem Katalog von Zahlungsbedingungen, Incoterms und denen im Kunden hinterlegten Anschriften, um jedes Angebot präzise anzupassen. Darüber hinaus wird der letzte Verkauf an den Kunden direkt angezeigt, was die Erstellung individueller Angebote beschleunigt und die Notwendigkeit, alte Unterlagen zu durchsuchen, eliminiert.

Kundenbindung erhöhen

Durch das leichte Einfügen von Notizen an den Kunden oder individuelle Discountangebote, die direkt auf dem Angebot erscheinen, kann die Kundenbindung erhöht werden. Darüber hinaus kann das Angebot gleich in Kundenwährung erstellt werden und direkt an einen im Angebotstool gewählten Ansprechpartner gesendet werden.

Dispopilot

Flugangst? Der Dispopilot sorgt für eine sichere Landung der Aufträge, indem er intelligente Vorschläge für Liefertermine bereitstellt. So werden Feiertage, Wochenenden und der Logistikstart automatisch berücksichtigt.



In der Auftragserstellung ermöglicht der Dispopilot die intelligente Zusammenfassung von Lieferungen, wodurch Transport- und Verwaltungszeiten signifikant gesenkt werden.

Effizienzsteigerung durch Organisation

Bei Integration mit unserem CRM werden erstellte Angebote direkt und automatisch mit dem Status „zu erledigen“ versetzt. So behältst Du den Überblick über alle nachzufolgenden Aufgaben und stellst sicher, dass kein Angebot verloren geht. Effizienz und Organisation für deinen Vertrieb!

Nahtlose Integration zu Folgeprozessen

Optional kannst Du zubIT-Angebotsmanagement mit deinem Warenwirtschaftssystem verbinden. So werden angenommene Aufträge automatisch ins Auftragsmanagement übernommen.

Übersichtlichkeit durch fortlaufende Nummerierung

Die fortlaufende Nummerierung der Angebote bietet Dir einen klaren Überblick und erleichtert die Nachverfolgbarkeit. So kannst Du spezifische Angebote schnell identifizieren und auf historische Daten zugreifen. Vertraue auf eine transparente Dokumentation!

Mehrsprachigkeit für globalen Nutzen

Schon sprachlos? Erstelle Angebote mühelos in der Sprache Deiner Kunden, während das System in Deiner bevorzugten Sprache arbeitet. So vereinfachst Du die Kommunikation, vermeidest Missverständnisse und stärkst die Kundenbindung durch eine personalisierte Ansprache!

Individuelle Gestaltung mit Anbieter-Branding

Wer schön sein will muss leiden – nicht mit zubIT-Angebotsmanagement. Gestalte Angebote und automatisch versandte Dokumente wie die Bestelleingangsbestätigung nach deinem Geschmack. Durch leichte Formatierung und einfaches Einfügen eines Logos oder Designs stärkst Du Markenidentität und sparst Zeit.

Unsere Versicherung

Durch 30 Jahre Branchenerfahrung ist zubIT-Angebotsmanagement Dein Partner für innovative Lösungen und erstklassige Kundenzufriedenheit. Unsere maßgeschneiderte Software optimiert die Verwaltung von Preis- und Kundendaten und verbessert Deinen Angebotsprozess. Sie integriert sich mühelos in Deine bestehenden Systeme. Wir unterstützen Dich nicht nur bei der Implementierung, sondern auch langfristig, um sicherzustellen, dass neue Anforderungen schnell umgesetzt werden und echten Mehrwert bieten.

Unser Einsatz für Deine Umsetzung

Die Implementierung unseres Angebotsmanagement-Tools ist unkompliziert. Wir arbeiten eng mit Dir und Deinem Team zusammen, um einen reibungslosen Übergang zu gewährleisten. Dank direkter Kommunikationswege zu unseren Entwicklern kannst Du schnell auf Anpassungen reagieren und sicherstellen, dass das System optimal auf Deine Bedürfnisse abgestimmt ist.

